



## **Assemblée Générale du 18 décembre 2008**

*rapport moral et d'activités de Pierre BIGOT, Président  
relatif à la période 2007/2008*

Chers adhérents,

Nous voici à nouveau réunis pour notre Assemblée Générale annuelle, moment privilégié de dialogue et d'échange pour vous qui êtes présents. Je tiens tout d'abord à vous remercier pour votre présence ici aujourd'hui.

Un certain nombre d'adhérents se sont excusés, et souvent pour raison de surcharge d'activité. Restons réaliste, la crise est bien réelle et nous ne serons pas épargnés.

Je vous transmets les sincères salutations de JF Evellin, qui pour des raisons personnelles ne peut pas être parmi nous.

Ce rapport moral et d'activité que je vais maintenant soumettre à votre approbation est construit sur les 3 axes stratégiques du SNESE :  
Rassembler, Représenter, Agir.

### **RASSEMBLER**

L'an dernier, lors de votre dernière assemblée générale, le SNESE – syndicat des fabricants d'électronique et services associés, comptait 183 adhérents. Aujourd'hui le SNESE représente 191 entreprises, dont 110 pour le secteur de la fabrication et des services divers et 81 pour le club des Partenaires.

Ces 110 entreprises dont le cœur de métier est la fabrication électronique représentent 15% des entreprises estimée aujourd'hui à 750, 57% du chiffre d'affaires (1.7 Mds pour 3Mds) et 62% de l'effectif (13 000 pour 21 000). Le SNESE n'arrive toujours pas à sensibiliser les TPE (moins de 20 salariés) au nombre de 300, soit pratiquement une entreprise sur deux.

Au cours de cet exercice, ADLC, Altares technologies, Scaelec, Electronique Concept, Radiall, Geral, Step, Lupus Electronique, Xetis, Aquitaine electronique, Zeus Electronique Developpement, REC et Atlantic RF nous ont rejoint. Martin Technologies, Freescale, FTM technologies, Rebound electronics, Chimie Circuit, AFPA Lyon, Würth Electronique et Davum TMC sont venus renforcés notre pool d'experts du Club des Partenaires.

Cette année encore le solde est positif mais l'objectif de 200 adhérents n'est pas atteint. Le SNESE poursuivra donc ses efforts en matière de prospection et de fidélisation. Et pour peu que chaque adhérent remplisse sa mission de prescripteur auprès de ses confrères, l'objectif de 215 adhérents à la fin du prochain exercice est réaliste.

## **REPRÉSENTER**

Cette année écoulée a été marquée par de nombreuses actions qui ont toutes pour dénominateur commun principal de mieux faire connaître notre métier et nos entreprises et d'occuper une place significative sur l'échiquier de la filière électronique et numérique.

Il y a tout d'abord notre présence au sein de la FIEN. Le SNESE y a appris à mieux connaître son environnement institutionnel et bien sûr à mieux comprendre les préoccupations de nos partenaires qui parfois peuvent diverger la vision que nous avons de notre avenir. La FIEN, et surtout son nouveau président Bernard Bismuth, a permis au SNESE de mettre en avant la nécessité de maintenir, mais surtout de voir se développer une production électronique de qualité.

Aujourd'hui sera concrétisé le rapprochement du SNESE et de la FIEEC. C'est l'aboutissement d'une longue période d'observation et de contacts répétés depuis plusieurs années. L'engagement de la FIEEC dans des actions volontaristes, une volonté d'ouverture et un lobbying étendu tant auprès des décideurs politiques en France qu'au nouveau européen, sa nouvelle organisation ont été des éléments déterminants dans cette décision. Ce rapprochement permettra aux adhérents du SNESE d'avoir accès à des outils de veille plus importants.

Notre site internet [www.snese.com](http://www.snese.com) contribue également à la visibilité de nos entreprises. Il a reçu 89 400 visites au cours des douze derniers mois, soit une moyenne mensuelle de 7 450 visites. La progression est 35%.

Sur ce site, depuis le mois d'octobre, les visiteurs de la rubrique Job Tronic's ont accès aux offres d'emplois de l'ensemble de la filière électronique et numérique. Ce service étendu est le fruit du travail effectué entre le Snese et la FIEN dans le domaine de mise en valeur de l'attractivité et de la diversité de nos emplois. Il devient en effet urgent d'intéresser les jeunes à nos métiers.

Net Tronic's, notre système de vente des stocks dormants de composant a été suspendu une nouvelle fois, faute de trafic suffisant. Je ne désespère pas de voir ce système, qui a le mérite d'exister, contribuer à la réduction des stocks de composants.

Enfin le Snese reste un partenaire actif du projet Ticio qui consiste à créer un outils d'inter opérabilité des EDI clients et fournisseurs.

## **AGIR**

1° Le Snese et son comité directeur :

Les actions du SNESE sont pilotées par le Comité Directeur qui s'est réuni 11 fois depuis la dernière Assemblée Générale. Je remercie bien sincèrement ses membres pour leur assiduité à ces réunions très importantes pour la bonne marche de notre syndicat. Elles ont généralement lieu à Paris. Mais j'ai souhaité qu'au moins une fois par semestre il ai lieu en province, chez un adhérent. Une première a eu lieu au mois d'octobre à Voiron chez Radiall. Cela a permis à des adhérents de la Région Rhône Alpes de participer au Comité Directeur. Je rappelle en effet que ces réunions mensuelles sont ouvertes à tous les adhérents. Je souhaite que soit reconduite, autant que faire se peut pour chaque réunion, la participation d'un expert.

Nous avons ainsi reçu en 2008 monsieur Jean-Marc Chollet du service de la statistique du Ministère de l'Industrie venu nous présenter les outils statistique mis à notre disposition et exploités actuellement pour la monographie en cours de réalisation pour une parution 1<sup>er</sup> semestre 2009.

Nous avons également reçu le programme européen Geamcos qui travaille sur la fiabilité des assemblages hétéroclites RoHS et non RoHS dans le milieu aéronautique qui intéresse l'ensemble de la filière.

La CDAF – association représentative des acheteurs.

Sont en négociation des rencontres 2009 sur le thème du Crédit Impôt Recherche, le programme TICIO, OSEO.

Nous sommes bien sur à l'écoute de toutes propositions et suggestions des adhérents pour développer d'autres thèmes.

**Via le comité directeur, le Snese agit dans deux directions.**

2) *1<sup>ère</sup> direction, vers les adhérents :*

En effet, le SNESE ne vit que grâce à vos cotisations qui représentent 97% du budget.

C'est donc d'abord une présence quotidienne. Le secrétariat répond ainsi quotidiennement à une vingtaine d'appels soit téléphoniques soit par mails. Ce sont donc près de 5 000 contacts qui sont traités sur une année. Les sujets abordés vont de la recherche documentaire à la résolution de

litiges commerciaux en passant par l'aide à la préparation d'actions commerciales, la recherche de fournisseurs ou d'experts.

C'est aussi l'organisation de formations. Une session a été organisée début décembre et avait pour objectif de vous sensibiliser à la mise en pratique de la Loi LME sur les délais de paiements. La loi LME entrera en application le 1<sup>er</sup> janvier 2009. Et vous pouvez être assurés que le SNESE vous accompagnera dans sa mise en œuvre.

Le SNESE a été à l'origine de la création d'un groupe technique intersyndical qui réuni aujourd'hui le GFIE, le SPDEI et le SIMTEC. Partant d'une problématique identifiée et source potentielle de conflits et de non qualité, il s'agit de favoriser l'appropriation des bonnes pratiques qui auront été consignées par un groupe d'experts mandatés par chaque syndicat. Ce collège d'experts, managé par Jean-Claude Macé, notre auditeur RoHS planche actuellement sur la qualité des circuits imprimés, et plus particulièrement sur le problème de la délamination.

La directive Reach a fait également l'objet d'une action intersyndicale à l'initiative du SNESE et cela dès le mois d'avril. La FIECC, que le SNESE rejoindra en 2009, prendra le relais.

La aussi, toutes propositions et suggestions des adhérents pour développer d'autres thèmes. Richard lance des enquêtes afin de bien identifier vos préoccupations, *.En effet, les retours sont encore trop souvent insuffisants. Ainsi cette année, l'enquête sur vos besoins en matière de formations et d'emplois n'était pas exploitable par manque de retour.*

*Nous lancerons prochainement une enquête sur les rémunérations, la dernière datant de 2005, ainsi que sur l'identification des secteurs clients. L'Observatoire économique sera poursuivi en partenariat avec la Junior Conseil HEC Paris.*

### *3) 2ème direction, vers l'extérieur*

Il y a ensuite toutes les actions qui ont pour but de valoriser la fabrication électronique, de la représenter et d'en faire connaître les attentes et les performances.

Parmi les dernières propositions du SNESE à la FIEN figurent l'organisation d'une journée nationale de l'industrie électronique avec pour objectif de faire découvrir la diversité et l'attractivité de nos métiers.

Le Forum de l'emploi a reçu en 2008 la visite de 2 400 élèves et étudiants et de 400 enseignants.

Le forum de l'électronique, est également un évènement lourd mais très important pour notre syndicat.

La mise en œuvre de l'animation « de l'idée au produit, le brasage sélectif au cœur de la production électronique » qui a reçu le soutien de la DGE et réalisée en partenariat avec le GFIE, le SPDEI GL Events.

Seule manifestation d'envergure à promouvoir la filière, ce salon doit toutefois évoluer. Afin de provoquer la nécessaire remise en cause, le SNESE, de concert avec le GFIE et le SPDEI ont dénoncé le contrat de partenariat qui les lie à l'organisateur. Une première rencontre a eu lieu hier.

Le SNESE assure également une présence quasiment constante auprès de nombreuses institutions telles que le Ministère de l'Industrie, les DRIRE, Entreprise Europ network, le programme Jessica Cap'tronic, l'Université Paul Sabatier de Toulouse, l'AFPA, le Centre de formation Suzanne Masson.

Nous y défendons la nécessité de valoriser la production manufacturière, complément indispensable de la R&D.

Notre dernière action en date du 10 décembre a pour but de favoriser l'innovation en matière de production. Après la crise, la reprise va encore accroître le recours à la sous-traitance électronique dont on attend qu'elle soit force de proposition pour l'amélioration des procédés de fabrication. Dans ce cadre, nous avons proposé de transformer le crédit impôt Recherche vers le crédit impôt innovation. Outils qui doit être utilisable sur toute la chaîne de valeur de l'entreprise.

le SNESE demande d'imposer et de contrôler que les aides publiques à la R&D prévoient une phase d'industrialisation confiée à une entreprise qualifiée en matière de production, installée dans le ressort géographique du financeur (en France pour une aide française, en Europe pour une aide européenne).

Le SNESE mène également une action qui vise à maintenir les entreprises en parfait état de marche pendant la crise. Notamment en leur évitant le traumatisme du plan social qui suivra inéluctablement la phase de chômage technique. L'histoire récente – la crise des télécoms en 1999 :2000, nous a montré que la plus grande difficulté pour les entreprises a été la reconstruction de leur principale force de frappe; les salariés. Des aménagements simples du « congé de mobilité » (*article 48 de la loi N° 2006-1770 du 30 décembre 2006*) permettraient de mettre à profit la période de crise pour former les salariés en sous activité, à l'acquisition de nouvelles compétences, à la maîtrise de nouvelles technologies, aux techniques du *Lean manufacturing* qui consiste à identifier et à éliminer toutes les pertes d'efficacité qui jalonnent la chaîne de valeur. Ces aménagements du « congé de mobilité » doivent porter sur l'extension du système à l'ensemble des entreprises (il est réservé aux entreprises de plus de 1 000 salariés actuellement) ainsi que sur sa prise

en charge financière totale par le dispositif général d'indemnisation du chômage et de la formation.

La presse professionnelle et économique est aussi un interlocuteur privilégié. Cette relation suivie fait que 90% des entreprises de fabrication électronique citées ou interviewées sont adhérentes du SNESE.

Voilà l'essentiel des informations que je devais vous communiquer au titre des activités et soumettre à votre approbation.

Chers adhérents je vous remercie.